## Тематика рефератов

- 1. Предмет и сущность менеджмента.
- 2. Специфика менеджмента в государственной службе
- 3. Субъект, объект и принципы менеджмента.
- 4. Основные функции менеджмента.
- 5. Стратегический менеджмент
- 6. Организационные структуры управления.
- 7. Культура организации и ее формирование.
- 8. Предпринимательский риск и способы защиты от него.
- 9. Бизнес планирование
- 10. Управление проектом (УП)
- 11. Сущность стратегического решения и его отличие от оперативного.
- 12.основные этапы подготовки, принятия и выполнения решения.
- 13. Критерии качества решения
- 14. Разработка общей концепции решения
- 15. Выработка вариантов решения
- 16. Организация выполнения решения.
- 17. Организация контроля выполнения решения.
- 18. Оценка эффективности решения
- 19. Цели и функции управления персоналом.
- 20. Планирование потребности персонала. Подбор, отбор и оптимизация численности персонала
- 21. Профессиональное развитие и обучение персонала.
- 22. способы оценки персонала в современных организациях.
- 23. Подготовка руководителей, планирование карьеры.
- 24. Современные проблемы управления персоналом и кадровая политика в государственной службе.
- 25. Стили руководства. Модели лидерства
- 26. Мотивация как функция управления
- 27. Современные системы стимулирования труда
- 28.типы, причины конфликтов и способы из разрешения
- 29. Требования к службам уп в условиях рыночной экономики.
- 30. Принципы и технологии организации труда руководителя. Самоменеджмент.
- 31. Сущность, функции и принципы маркетинга
- 32. Некоммерческий, территориальный маркетинг.
- 33.типы построения и оценка эффективности маркетинговых стратегий
- 34. Организация, планирование и бюджет маркетинговой деятельности.
- 35. Товарная политика в маркетинге.
- 36. Основные проблемы и трудности ценообразования в маркетинге.
- 37. Методы ценообразования и адаптация цен с учетом эластичности спроса и других реакций рынка
- 38.современные маркетинговые коммуникации: сущность и управление, развитие отдельных форм.
- 39. Типы маркетинговых посредников, каналов сбыта и управление их функционированием
- 40. Становление маркетингового подхода.